

# Theorie und Praxis Internationaler Verhandlungen

## Syllabus

15.12.2010

### 1 Beschreibung

Verhandlungen sind ein wichtiges Element internationaler und zwischenstaatlicher Politik. Dabei stellt sich die Frage, warum manche Abkommen erfolgreich sind, während andere nie zu Ende verhandelt werden. Im Rahmen des Kurses werden wir verschiedene theoretische Analysewerkzeuge kennenlernen, die uns helfen, internationale Verhandlungen zu verstehen. Dabei untersuchen wir unter anderem institutionelle und prozedurale Faktoren, das Zusammenwirken von nationalstaatlicher und internationaler Ebene (Kontextfaktoren) sowie die Rolle der Verhandlenden an verschiedenen aktuellen und historischen Beispielen.

### 2 Organisatorisches

#### Termin

Das Seminar findet als Blockseminar statt. Die Termine sind im Folgenden aufgeführt.

Mittwoch, 12. Januar 2011, 9-17 Uhr

Donnerstag, 13. Januar 2011, 9-17 Uhr

Freitag, 14. Januar 2011, 9-17 Uhr

Unser Seminarraum ist A5,6 B143. Das Seminar beinhaltet jeweils zwei Blöcke à 90 Minuten am Vor- und Nachmittag. Gegen 12 Uhr werden wir eine einstündige Mittagspause einlegen.

## Kontakt

Sebastian Köhler  
A5,6 Raum A350  
D-68131 Mannheim  
Tel. 0621/181-2071  
Mail: s.koehler@uni-mannheim.de

Sprechstunde: Donnerstag, 14-15 Uhr und nach Vereinbarung

## Leistungsanforderungen

Für die 5 ECTS-Punkte sind folgende Leistungen zu erbringen:

1. *Regelmäßige aktive Teilnahme.* Die Anwesenheit ist grundsätzlich verpflichtend. Sollte die Anwesenheit aufgrund von Krankheit nicht möglich sein, ist eine Entschuldigung per Email und eine Rücksprache mit dem Dozenten vor Beginn des jeweiligen Seminartages notwendig.
2. *Literaturzusammenfassungen.* Für jeden Seminartag (das macht insgesamt drei) ist eine Literaturzusammenfassung vor Beginn des Seminars abzugeben (per Mail oder in Papierform). Sie müssen nicht die ganze Literatur zusammenfassen. Sie wählen einen Text für den jeweiligen Tag aus, und fassen diesen systematisch auf 1-2 Seiten zusammen. Systematisch heißt, dass sie versuchen, die folgenden Fragen zu beantworten:
  - (a) Welche (Forschungs-)Frage versucht der Autor/die Autorin zu beantworten?
  - (b) Welche Antwort gibt er/sie auf diese Frage?
  - (c) Wie wird die Antwort begründet?
    - Wie ist der Argumentationsgang aufgebaut? (theoretisch)
    - Welche Fakten/Belege werden präsentiert um die Argumente zu stützen? (empirisch)
  - (d) Welche blinden Flecken hat der Text? Wo finden sich Ansatzpunkte für Kritik?
3. *Hausarbeit.* Die Hausarbeit soll 12-15 Seiten umfassen. Abgabetermin ist der 04. Februar 2011, Mitternacht. Die Hausarbeit ist spätestens zum genannten Termin per Mail als pdf zu verschicken. Außerdem ist eine Papierversion abzugeben. Diese kann auch noch in der

Woche vom 07. Februar abgegeben werden. Das Thema ist prinzipiell frei wählbar, allerdings sollte ein Bezug zum Seminar vorhanden sein. Das Thema ist mit mir abzusprechen. Ich empfehle, eine exemplarische Verhandlung auszuwählen und diese im Lichte der im Seminar besprochenen Theorien zu beleuchten.

### 3 Literatur

#### Allgemeine Literatur

Fisher, Roger, und William L. Ury. 2003. *Getting to Yes: Negotiating an agreement without giving in*. 2. Aufl. Random House UK.

Kremenyuk, Victor A. 2002. *International Negotiation: Analysis, Approaches, Issues*. 2. Aufl. John Wiley & Sons.

Raiffa, Howard. 1982. *The Art and Science of Negotiation*. Cambridge, Massachusetts: Belknap Press.

Raiffa, Howard, John Richardson, und David Metcalfe. 2007. *Negotiation Analysis: The Science and Art of Collaborative Decision Making*. Cambridge Massachusetts: The Belknap Press.

Ury, William. 1991. *Getting Past No: Negotiating in Difficult Situations*. New York: Random House.

#### Tag 1: 12. Januar 2011 - Theoretische Grundlagen

##### Block 1: Einführung und Überblick

Dupont, Christophe/Faure, Guy-Olivier. 2002. *The Negotiation Process*. In: Kremenyuk, Victor A. (Hrsg.). 2002. *International Negotiation. Analysis, Approaches, Issues*. San Francisco: Wiley & Sons. 2. Auflage. Seite 39-63.

Raiffa, Howard/Richardson, John/Metcalfe, David. 2002. *Negotiation Analysis*. Cambridge, Massachusetts: The Belknap Press. Chapter 1: *Decision Perspectives*. Seite 3-13.

Raiffa, Howard. 1982. *The Art and Science of Negotiation*. Cambridge, Massachusetts: The Belknap Press. Kapitel 1: *Some Organizing Questions*. Seite 11-19.

### **Block 2: Bargaining I: Nash und BATNA**

Osborne, Martin J. 2003. *An Introduction to Game Theory*. Oxford: Oxford University Press. Kapitel 16: *Bargaining*. Seite 481-488.

Fisher, Roger, und William L. Ury. 2003. *Getting to Yes: Negotiating an agreement without giving in*. 2. Aufl. Random House UK. Kapitel 6: *What if they are more powerful?*. Seite 101-111.

Hoekman, Bernard/Vines, David. 2007. *Multilateral trade cooperation: What next?*. Oxford Review of Economic Policy 23(3):311-334.

### **Block 3: Bargaining II: Rubinstein**

Osborne, Martin J. 2003. *An Introduction to Game Theory*. Oxford: Oxford University Press. Kapitel 16: *Bargaining*. Seite 465-492.

Schelling, Thomas C. 1960. *The Strategy of Conflict*. Oxford: Oxford University Press. Chapter 2: *An Essay on Bargaining*. Seite 21-52.

### **Block 4: Zwei Ebenen Spiele**

Putnam, Robert D. 1988. *Diplomacy and Domestic Politics: The Logic of Two-Level Games*. International Organization 42(3): 427-460.

Moravcsik, Andrew D. 1997. *Warum die Europäische Union den Staat stärkt*. In: Klaus Dieter Wolf (Hrsg.), *Projekt Europa im Übergang? Probleme, Modelle und Strategien des Regierens in der Europäischen Union*. Baden-Baden: Nomos, 211-269.

## **Tag 2: 13. Januar 2011**

### **Block 1: Bilaterale Verhandlungen**

Hopmann, P. Terrence. 2002. *Strategic Arms Control Negotiations: SALT and START*. In: Avenhaus, Rudolf/Kremenjuk, Viktor/Sjöstedt, Gunnar (Hrsg.). 2002. *Containing the Atom:*

*International Negotiations on Nuclear Security and Safety*. Lanham: Lexington Books. Seite 31-71.

### **Block 2: Multilaterale Verhandlungen**

Vogler, John. 2009. *Climate Change and EU foreign policy: The negotiation of burden sharing*. *International Politics* 46(4):469-490.

Christoff, Peter. 2010. *Cold Climate in Copenhagen: China and the United States at COP15*. *Environmental Politics* 19(4):637-656.

### **Block 3: Crisis Bargaining**

Allison, Graham T. 1969. *Conceptual Models and the Cuban Missile Crisis*. *American Political Science Review* 63(3):689-718.

Leng, Russel J. 1984. *Reagan and the Russians: Crisis Bargaining and the Historical Record*. *American Political Science Review* 78(2):338-355.

Greffenius, Steven/Jungil, Gill. 1992. *Pure Corecion vs. Carrot-and-Stick Offers in Crisis Bargaining*. *Journal of Peace Research* 29(1):39-52.

### **Block 4: Konfliktlösung**

Raiffa, Howard. 1982. *The Art and Science of Negotiation*. Cambridge, Massachusetts: The Belknap Press. Kapitel 14: *The Camp David Negotiations*. Seite 205-217.

Gent, Stephen E./Shannon, Megan. 2010. *The Effectiveness of International Arbitration and Adjudication: Getting into a Bind*. *The Journal of Politics* 72(2):366-380.

Allee, Todd L./Huth, Paul K. 2006. *Legitimizing Dispute Settlement: International Legal Rulings as Domestic Political Cover*. *American Political Science Review* 100(2):219-234.

## **Tag 3: 14. Januar 2011 - Institutionalisierte Verhandlungen**

### **Block 1: Die WTO als Verhandlungsforum**

Hoekman, Bernard/Kostecki, Michel M. 2009. *The Political Economy of the World Trading System. The WTO and Beyond*. Oxford: Oxford University Press. Kapitel 4: *Negotiating*

*Forum*. Seite 131-183.

### **Block 2: Der Europäische Konvent**

Tsebelis, George/Proksch, Sven-Oliver. *The Art of Political Manipulation in the European Convention*. *Journal of Common Market Studies* 45(1):157-186

Kleine, Mareike. 2007. *Leadership in the European Convention*. *Journal of European Public Policy* 14(8):1227-1248.

### **Block 3: Die Verhandlungen über die EU Osterweiterung**

Avery, Graham. 2009. *Uses of time in the EU's enlargement process*. *Journal of European Public Policy* 16(2):256-269.

### **Block 4: Die Verhandlungen über die EU Osterweiterung**

O'Brennan, John. 2006. *The eastern enlargement of the European Union*. London: Routledge. Part I: *The unfolding of Eastern Enlargement*. Seite 11-52.